

分水経営者さま5名限定

# シンプルに販売促進の目標を達成する 秘訣をお教えします！

つばめ桜まつり4月7日～22日  
分水駅横特設店を今年も開店  
Web研究所は、  
この活動を応援します！

あなたの問題の原因を知って、  
安心できる将来を手に入れる方法をお伝えします。

実績は、

「売り上げ150%アップ、時間削減は1人当たり1日1時間、商品扱い数を500%にしても社員数は7%増、しかも在庫金額は20%アップのみ」の仕組みをつくり、新規販売ルートでは一人営業で3年目に売上1億円を達成。

## 過去のセミナー受講者の声

こんな声も届いています！

少子高齢化でセールスの市場は狭まるが、うちの商品は高齢者のお客さんも多くリスクは感じない。お客さんとの関係性を今まで以上意識する為の方法に活かしたい。

I Tやコンピュータが苦手な競合への対策が必要。I T相談もできると聞き安心した。

将来の不安で決めかねる部分もある。今までと違った仕事のやり方が知りたい。事業目標や企画との連携もセットで考え進めることができるのはありがたい。

## セミナー概要

将来的な日本の問題を確認して現実を理解します。

会社やお店などで一般的に発生する問題をあげてその解決策を示します。

うまく行かない事例をあげてその理由を理解します。

実行4大方法とその結果を知る事ができます。

日時：2018年4月26日（木）19：00～20：00 セミナー

20：10～21：00 質問形式での簡単個人面談

場所：分水商工会 新潟県燕市上諏訪9-6

主催：Web研究所 八子 隆喜

セミナーは完全無料でサービスの紹介を目的にしており、無理な営業や勧誘行為は一切ありません。しかも、セミナー後は個別で問題を明確にして改善する面談を用意しますのでご参加ください。いつも時間不足でご迷惑をおかけしますので、人数を減らしできるだけ時間をとれるように変更しました。なお、面談はFAX受付順ですので早めの申し込みがおすすめです。

**開催日前日までにお申し込みください。参加特典として資料を無料プレゼントします！**

申し込み依頼票 セミナーに参加します。

会社名

氏名

業種

**FAXはこちらへ！**  **0256-98-5511** 分水商工会行き